

Skills4Capital

Nome Collection	Descrizione
DIGITALE PER RETAILER	Approfondire le metodologie di posizionamento della propria azienda online. Come impostare la corretta strategia di gestione del cliente, come interpretare i suoi feedback e come scegliere il corretto marketplace per la vendita dei propri prodotti.
LEADERSHIP SVILUPPO PERSONE	Quali sono gli strumenti e le strategie necessarie per gestire il cambiamento all'interno della propria azienda, con focus sul corretto approccio di leadership.
TURISMO OSPITALITÀ DIFFUSA	Approfondire le tendenze dei consumi turistici, i fattori determinanti di un progetto turistico per la valorizzazione della propria azienda e della clientela. Adempire agli obblighi formativi.
DIGITALE PER STRUTTURE ALBERGHIERE	Fornire elementi utili per un'ottimale presenza sul web e per un efficace utilizzo dei social network.
SALES & MARKETING MIX	Con quali criteri il cliente sceglie un'azienda. Quali strategie occorre adottare per comunicare al mercato in maniera efficace.
CYBER SECURITY	La sicurezza in azienda: come proteggersi da un attacco informatico e come coinvolgere le proprie risorse per prevenire i rischi informatici.
RAPPORTO BANCA IMPRESA	Approfondire il processo di erogazione del credito, la valutazione del valore dell'azienda e degli "intangibles" aziendali, con un focus specifico sul rating aziendale.
PROGETTO DI INVESTIMENTO	Fornire elementi utili per strutturare un progetto di investimento in azienda, sia sotto l'aspetto economico finanziario, sia di natura temporale e di fattibilità.
COME PRESENTARE UN PIANO D'IMPRESA	Analisi del piano di impresa, con focus sul posizionamento dell'azienda rispetto la concorrenza e sulla sostenibilità del piano stesso nell'orizzonte temporale di interesse.
COME SVILUPPARE UN PIANO DI WELFARE AZIENDALE	Approfondire il valore del welfare in azienda, dei flexible benefits e dei motivi per cui il Welfare è un elemento strategico per la motivazione e il coinvolgimento delle persone.
INTERNAZIONALIZZAZIONE E TRADE ESTERO	Il processo di internazionalizzazione, le ricerche di nuovi mercati e partner commerciali. Come strutturare e tutelare la propria azienda per il business estero.
ACCESSO AL CAPITALE DI TERZI	Il capitale di rischio e di terzi: come presentarsi agli investitori e come valorizzare la propria azienda rispetto ai partner esterni.
I SISTEMI DI PAGAMENTO: POS E CARTE	Approfondire i più diffusi sistemi di pagamento come POS e Carte e i loro vantaggi rispetto al business aziendale.
SVILUPPO DEL CAPITALE UMANO	La selezione del personale, la redazione di una proposta di lavoro, il processo di screening delle candidature.
FATTURAZIONE ELETTRONICA	Approfondire aspetti normativi e operativi per la gestione della Fatturazione Elettronica.
MICRO AZIENDE: PIANIFICAZIONE E AMMINISTRAZIONE	La lettura delle informazioni contabili. Analisi e valutazione della struttura economico-finanziaria della propria azienda.
LA CIRCULAR ECONOMY PER LA MIA AZIENDA	Come sviluppare un modello di Circular Economy: le opportunità per un approccio di sostenibilità dell'azienda.
AZIENDA AGRICOLA 2.0	Raggiungi il successo con la sostenibilità aziendale e sociale.
IL BUSINESS AGRICOLO	Come realizzare il business plan della tua azienda agricola.
AGRITURISMO	Promuovere l'agriturismo e accogliere l'ospite.
Pacchetto l'Azienda a Norma	Descrizione
SALUTE E SICUREZZA SUL LAVORO	Adempire agli obblighi formativi per l'aggiornamento quinquennale lavoratori previsto dal Testo Unico in materia di tutela della salute e della sicurezza sui luoghi di lavoro.
GDPR - GESTIONE DEI DATI PERSONALI	Adempire agli obblighi formativi previsti dalla direttiva europea sulla protezione dei dati personali.

Il pacchetto "L'azienda a norma" consente al cliente di **mettersi in regola con gli obblighi formativi** previsti dalla direttiva europea sulla protezione dei dati personali e, per l'**aggiornamento quinquennale lavoratori**, previsto dal Testo Unico in materia di tutela della salute e della sicurezza nei luoghi di lavoro.

INTESA  **SANPAOLO**

intesaspaolo.com

Messaggio pubblicitario con finalità promozionale. Per le condizioni contrattuali del servizio Skills4Capital leggi la scheda prodotto informativa di Skills4Capital, disponibile nelle Filiali e sul sito www.intesaspaolo.com. La vendita dei prodotti e dei servizi è soggetta alla valutazione e approvazione della banca e di Intesa Sanpaolo Formazione.